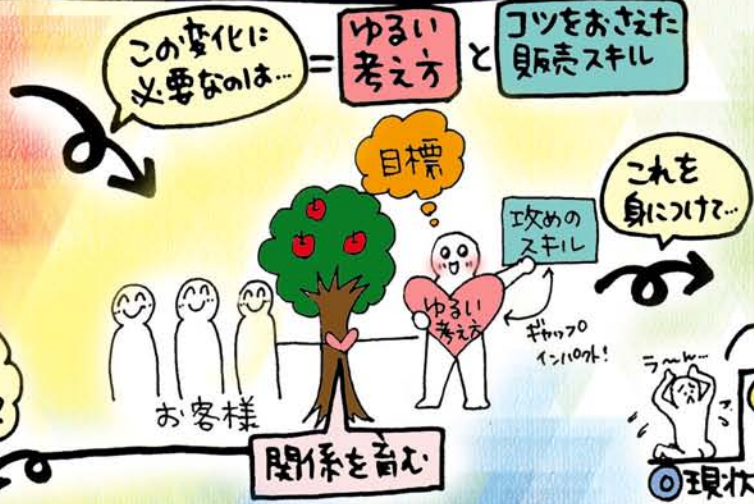




「もう無理...やめた...」と限界を感じるセールスレディーの方へ...
ゆるく、楽しく、賢く！月収250万円になる保険営業のコツ！！
自由な時間とお金を手に入れ、自分の人生を楽しみませんか？



お客様との人間関係を築くには？



保険業界14年
販売でもマネージャー
No.1実績

SalesLady Coach
吉川修司

想

現状 → 99%の人 なりたくて ならんじやない!!

ex. 生活のために始めた シングルマザー

↓

この10年、もっと多くの女性の自立を助けた!!

コーチング

ティーチング

保険の 専属性

どちらに行きたいですか？

あなたの営業がラクになる 10のポイント **僕が教えるのは このポイントとコツ** あなたの営業が劇的に変わる10のコツ

<p>① 仕事は、ゆるく、楽しく、賢く!</p> <p>★がんばりすぎない。量より質</p>	<p>⑥ とにかく、話を聞こう!</p> <p>★きちんと聞くだけ信頼が、好かれる</p>	<p>① まずはラポール(心の架け橋)を築け</p> <p>★共通点を見つけて共感すること</p>	<p>⑥ やるべきは、保険を使って問題解決をするだけ</p>
<p>② になりたい自分をイメージする</p> <p>★どんな成果を出したいの?</p>	<p>⑦ あれこれ考える前にまずはやってみる</p> <p>★やりてみなきゃ、聴いてみなきゃ、話してみなきゃ、わからない!</p>	<p>② お客様を名前で呼ぶ & 名前を呼ばせよう</p>	<p>⑦ 提案は、問題解決の説明をするだけ</p>
<p>③ いっつも体調は万全!</p> <p>★体調管理が仕事の流石をみる</p>	<p>⑧ 自分の強みを再確認する</p> <p>★ギャグが魅了する</p>	<p>③ 1日11件の行き先を増やす</p> <p>★行き先が財産</p>	<p>⑧ 万が一の時のイメージを具体化させ!</p> <p>★指一本の値段でいくくら?</p>
<p>④ 最高の笑顔を作ろう</p> <p>★笑顔を決する者が営業を制する</p>	<p>⑨ 苦手なことは習慣化</p> <p>★慣れれば楽になる!!</p> <p>テラポができれば営業は8割OK!</p>	<p>④ お客様の機嫌を誘ふ</p> <p>★機嫌が悪いと良い提案も決まらない</p>	<p>⑨ 生命保険はラストラプター</p>
<p>⑤ 時短はTTPぞ!</p> <p>いいと思ったら素直に認める</p> <p>★TTP=徹底的に100%をこ</p>	<p>⑩ 今の自分を認めよう!</p> <p>★舌の根がに元張ってるあなたはエライ!</p>	<p>⑤ カラ入の経緯を知らないと、何も始まらない</p>	<p>⑩ 紹介依頼は保険証券到着後がベスト</p>